

Используйте свои возможности на полную мощность!

Практический тренинг-интенсив «ДРАЙВ-МЫШЛЕНИЕ»

Для руководителей компаний, менеджеров и сотрудников, которые столкнулись с понижением производительности своего труда, спадом личной эффективности, профессиональным выгоранием и низкой производительностью труда подчиненных.

Тренинг также будет очень полезен переговорщикам, политикам и людям, работающим в сфере прямых продаж.

Цель тренинга: вывести людей из привычных рамок шаблонного мышления и раскрыть в них навык альтернативного поиска решения проблем, а также нестандартных ответов на сложные и необычные вопросы.

Основная идея: в условиях экономического кризиса и высокой конкуренции в бизнесе особенно актуальным становится умение выходить на креативные решения и эффективную стратегию.

Именно творческие методы мышления помогают максимально быстро реагировать на нестабильность рынка и, как следствие, выигрывать в конкурентной борьбе.

Креативному мышлению присущи четкая формулировка задач, ускоренный процесс нахождения идей и достижения целей, интересные нестандартные решения.

К сожалению, подавляющее большинство людей в силу определенных факторов (воспитания, образования и пр.) практически утратило способность к творческому (креативному) мышлению.

Однако овладеть таким мышлением может любой человек независимо от его умственных способностей, возраста и интеллекта.

Тренинг «Драйв-мышление» активизирует правополушарное мышление, вскрывает в каждом из участников индивидуальное творческое начало и приглашает в мир безграничного потока идей, решений и возможностей.

Результаты: после выполнения ряда упражнений у человека полностью «слетают» привычные мыслительные шаблоны, комплексы, зажимы и открывается творческое (креативное) мышление, которое позволяет участнику тренинга впоследствии:

- Четко формулировать задачу

- Грамотно работать с исходным материалом и структурировать его
- Генерировать в ускоренном темпе не сколько эффективных решений
- Видеть наверняка критерии перспективности той или иной идеи
- Выбирать самые выгодные варианты решения проблемы
- Ускорять поиск нестандартных выходов из ситуаций неопределенности
- Мыслить в состоянии так называемого «потока», когда как по заказу человек открывает себе мощный источник идей и вдохновения

Тренинг «Драйв-мышление»:

- стимулирует пробуждение интуиции и эмоциональной сферы,
- выводит из состояния ступора и кризиса идей,
- дарит непривычную ранее легкость и убедительность при ведении переговоров,
- снимает страх публичных выступлений,
- открывает в человеке «разрешительную систему», когда новое не кажется немыслимым и фантастическим, а приобретает привычный статус очередной задачи

Автор и ведущий

Юрий Шибанов

- Актер театр и кино (наиболее известные фильмы “Штрафбат” и сериал “Солдаты”)
- Режиссер
- Ведущий Праздников по Системе Станиславского
- Бизнес-тренер, тренер «Драйв-мышления»
- Фото Режиссер
- Эксперт в области спонтанной аргументации
- Ведущий-сталкер трансформационной игры «Тамболия»
- Организатор и руководитель проекта «Праздник по Системе Станиславского»
- Создатель инновационной методики «драйв-мышление» и Нового кода Системы Станиславского
- Писатель, копирайтер и просто Ищущий Человек

Авторские тренинги:

- Драйв-мышление или как включить Музу
- Новый код успешных продаж
- Инновационное Решение Бизнес Задач
- Лидерство и Харизма по Системе Станиславского
- Гур у Праздников
- Гур у праздничных идей
- Я Суперведущий (соавтор)
- Мастер креативных решений
- Кузница Креативных Ведущих
- Режиссура предлагаемых обстоятельств Жизни. Для новичков
- Режиссура предлагаемых обстоятельств Жизни. Для продвинутых
- Достижение Мечты по Системе Станиславского

Образование

Санкт-Петербургская Государственная Академия Театрального Искусства (ЛГИТМИК)
Российский Университет Театрального Искусства (ГИТИС)
Центр расширения функциональных возможностей человека при АНО РНИИ психологии и методологии образования (Москва)

Профессиональный опыт

- Актер театра и кино
- Ведение праздников различного формата с 1996 года
- Ведение праздников различного формата по Системе Станиславского с 2004 года
- Опыт работы тренером с 2009 года
- Проведение бизнес-тренингов для руководителей и менеджеров ведущих компаний
- Тренировка КВН команд с 1998 года
- Организация и проведение творческих трансформационных международных слетов и лагерей для студентов и старших школьников
- Художественный руководитель «Стратегического Театра»
- Ведущий трансформационной игры «Тамболия»
- Автор серии фирменных скажков по заказу крупной торговой компании
- Проведение авторских тренингов для ведущих праздников в России, Белоруссии, Украине
- Один из основателей «Школы Игры Вадима Демчог»

Среди клиентов Юрия Шибанова сотрудники таких известных компаний как Wella, Sony **еще** и др.

Основные преимущества тренинга - это результаты его участников.

О высокой результативности тренинга говорят следующие факторы:

- **Стабильность навыка.**
После выполнения определенных упражнений мыслить шаблонно и однотипно (как раньше) уже невозможно.
- **Скорость получения результата.**
Для «включения» в человеке креативного мышления достаточно одного практического тренинга-интеграции.
- **Максимальная отдача при минимальных затратах.**
Высокий результат участников менее чем через месяц окупает их временные и финансовые инвестиции в тренинг.

«После тренинга придумал идею продажи своего продукта (восточные сладости) и в течение месяца повысил продажи в 5 раз» (Имя, бизнесмен, г. Краснодар)

«Обычно стратегическая сессия у нас начинается всегда с жуткой раскочки. Но благодаря тренингу Юрия мы не только быстро вошли в тему, но и работали, как звери. Уверен: мы бы не создали таких идей, если бы перед сессией не «размяли» свои мозги или, как говорит Юрий, «правополушарное мышление». Спасибо!»

Примечание [Н1]: Если есть возможность, то надо найти имена авторов этих строк (три отзыва: этот и два ниже) и вставить в текст

«Даже трудно представить, что 4 часа игры могут дать такой реальный «рабочий» эффект. Я вижу, как изменились в торговом зале мои коллеги, и надеюсь, что я тоже изменилась»

«Сначала я не думала, что я смогу решать эти задачки. Но потом, благодаря веселой, эмоциональной атмосфере, почти игре, оказалось, что у меня получается найти 60 применений одной вещи и обосновать их! Теперь я уверена – я могу придумать всё!»

Программа:

Тренинг на 90% состоит из практики, которая включает в себя цепочку упражнений, игр, заданий, провокаций и т.д., постепенно расширяющих рамки мышления участников и снимающих их ограничения.

Программа тренинга сформирована по принципу от простого к сложному. Занятия построены как игровой процесс, что позволяет участникам открывать себя заново без комплексов и внутреннего сопротивления.

Упражнения выполняются индивидуально, в двойках, тройках и в командах участников. К финалу тренинга участники полностью готовы для того, чтобы найти решения не игрового, а реального задания (задание-запрос формируют сами участники или компания-заказчик перед прохождением тренинга).

В результате при корпоративном прохождении тренинга компания-заказчик получает несколько успешных доработанных решений поставленной задачи и новый, прогрессивный навык мышления своих сотрудников.

Методика.

В разработке тренинга применяются «Новый код Системы Станиславского», технология Improve, метод «драйв-мышление», инструменты жестких переговоров, техники школы актерского мастерства М.Чехова, а так же ГРОММ (Гравитационно-ориентированная Модель Мышления Иннокентия Смирновского).

Эффективность тренинга достигается за счет постоянного переключения внимания участников, постепенного увеличения сложности упражнений и ограничения времени на принятие решений.

Формат: Однодневный живой тренинг-интенсив.

Место проведения: где. И еще, если есть возможность, можно сказать, что возможен выездной корпоративный тренинг для сотрудников крупной компании (на их территории)

Продолжительность: с 11.00 до 19.00